

# 地域密着型金融の取組み状況

【平成 20 年度】

平成 21 年 8 月

佐賀共栄銀行

## 地域密着型金融の推進に向けた取組み状況（平成20年度）

### ・ライフサイクルに応じた取引先企業の支援強化

重点項目	具体的な取組み内容	主な取組み結果								
1. 外部機関との連携による 創業・新事業支援の強化	<ul style="list-style-type: none"> <li>・佐賀県地域産業支援センター、中小企業金融公庫等との連携・活用による創業・新事業支援の強化</li> <li>・外部専門家と連携した最適なスキームの提案や新商品の開発等、多面的な支援の強化</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・佐賀県地域産業支援センターが主宰する佐賀県ベンチャー交流ネットワークへ参加し、創業・新事業に取組む企業からの情報収集に努めました。また、佐賀県ベンチャー企業等支援ネットワーク連絡会議において関係機関からの支援計画等の情報交換に努めました。</li> <li>・きょうぎんビジネスクラブにおいて、企業間における新事業ビジネスプランのプレゼンテーションを実施しました。</li> </ul> <p style="text-align: center;">&lt; 創業・新事業のための融資実績 &gt;</p> <table border="1" style="margin-left: auto; margin-right: auto;"> <tr> <td style="background-color: #FFD700;">20年度実績</td> <td>14件/45百万円</td> </tr> </table>	20年度実績	14件/45百万円						
20年度実績	14件/45百万円									
2. 経営支援対象先の選定による 経営改善・事業再生支援の強化	<ul style="list-style-type: none"> <li>・自己査定結果を基準に再生可能性を検討して対象先を選定し、事業改善計画の策定とともに長期的な取引関係により得られた情報をもとに、質の高いコミュニケーションを長期的・継続的に行うことによる経営改善・事業再生支援の強化</li> <li>・佐賀県中小企業再生支援協議会等との連携、活用による経営改善支援や事業再生支援の強化</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・経営改善に積極的な対象先12先を選定し、経営改善計画書の策定支援を行い、ランクアップに取り組んでいます。</li> </ul> <table border="1" style="margin-left: auto; margin-right: auto;"> <thead> <tr> <th style="background-color: #ADD8E6;">取組項目</th> <th style="background-color: #FFD700;">20年度実績</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>経営改善支援取組先数</td> <td>17先</td> </tr> <tr> <td>  うち再生計画策定先数</td> <td>17先</td> </tr> <tr> <td>  うちランクアップ先数</td> <td>7先</td> </tr> </tbody> </table> <ul style="list-style-type: none"> <li>・佐賀県中小企業再生協議会を中心として、これまで支援を実施した先についての事後モニタリングを定期的を実施し、経営改善策の実施状況を確認するとともに、指導を強化しました。また同協議会の担当者や事業再生等について随時意見交換を図っています。</li> </ul>	取組項目	20年度実績	経営改善支援取組先数	17先	うち再生計画策定先数	17先	うちランクアップ先数	7先
取組項目	20年度実績									
経営改善支援取組先数	17先									
うち再生計画策定先数	17先									
うちランクアップ先数	7先									

重点項目	具体的な取組み内容	主な取組み結果				
<p>3 . 外部機関との連携による 事業承継支援の強化</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・後継者難等により事業承継の問題を抱えている先等に対し、地区内または業界内情報の活用による親族以外への承継も含めた支援の強化</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・事業承継セミナーへの行員派遣、事業承継問題を抱えている先の情報収集を行い、問題解決に向けた提案書の提示等を行いました。</li> </ul> <table border="1" data-bbox="1391 384 1919 427"> <tr> <td>提案書提示件数</td> <td>1 件</td> </tr> </table>	提案書提示件数	1 件		
提案書提示件数	1 件					
<p>4 .各種支援のための行内及び外部研修を活用した目利き能力の向上を図るための人材育成の強化</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・外部研修等による目利き能力向上に向けた指導の継続で各種支援を図るための人材育成の強化</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・各種支援のための目利き能力向上に向け、中小企業診断士資格取得の為に受験講座へ行員を派遣しました。</li> </ul> <table border="1" data-bbox="1391 614 1919 657"> <tr> <td>20 年度派遣実績</td> <td>8 名</td> </tr> </table> <ul style="list-style-type: none"> <li>・各種支援のための目利き能力向上に向け、中小企業大学校へ行員を派遣（通学）しました。</li> </ul> <table border="1" data-bbox="1391 766 1919 809"> <tr> <td>20 年度派遣実績</td> <td>1 名</td> </tr> </table> <p>当該派遣行員については、20 年 8 月に中小企業診断士の資格を取得しました。</p> <p>平成 21 年 3 月末時点での当行における中小企業診断士は 3 名となりました。</p>	20 年度派遣実績	8 名	20 年度派遣実績	1 名
20 年度派遣実績	8 名					
20 年度派遣実績	1 名					

## 地域密着型金融の推進に向けた取組み状況（平成20年度）

### ・事業価値を見極める融資手法をはじめ中小企業に適した資金供給手法の徹底

重点項目	具体的な取組み内容	主な取組み結果		
<p>1. 不動産担保・個人保証に過度に依存しない融資の徹底</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・スコアリングモデルを活用した融資への取組み</li> <li>・動産・債権譲渡担保融資の推進による融資への取組み</li> <li>・シンジケートローンへの取組み</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・スコアリングモデルを活用した事業者ローン「アクティブ」での取組みによる実績は、137件 968百万円となりました。</li> <li>・ABLの手法を活用した融資への取組み実績は1件 50百万円でした。 (注)ABL：企業の事業に基づく資産価値を見極めて行う貸出。主に企業が不動産以外の動産・債権など、流動性の高い資産を担保として行う借り入れです。</li> <li>・シンジケートローンへの取組みによる実績は、1件 500百万円となりました。</li> </ul> <p>以上の取組みによる実績は、以下の通りです。</p> <table border="1" data-bbox="1402 906 2045 954"> <tr> <td>20年度実績</td> <td>139件/1,518百万円</td> </tr> </table>	20年度実績	139件/1,518百万円
20年度実績	139件/1,518百万円			
<p>2. 相手先となる中小企業に適した資金供給手法の徹底</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・当行保証付私募債への積極的な取組み</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・20年度中は銀行保証付私募債の取扱い実績はありませんでした。</li> </ul>		
<p>3. 行内及び外部研修を活用した目利き能力の向上を図るための人材育成強化</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・外部研修等による目利き能力向上に向けた指導の継続で、不動産・個人保証に過度に依存しない融資や中小企業に適した資金供給手法の提案を図るための人材育成の強化</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・第二地方銀行協会主催の「経営支援能力強化研修」(2回)、「目利き能力強化研修」(1回)へ行員を派遣しました。 <table border="1" data-bbox="1402 1257 2045 1305"> <tr> <td>20年度派遣実績</td> <td>3回 / 3名</td> </tr> </table></li> <li>・外部講師による行内目利き研修会を3回開催しました。</li> </ul>	20年度派遣実績	3回 / 3名
20年度派遣実績	3回 / 3名			

## 地域密着型金融の推進に向けた取組み状況（平成20年度）

### ・地域の情報集積を活用した持続可能な地域経済への貢献

重点項目	具体的な取組み内容	主な取組み結果
1．地域経済への貢献	<ul style="list-style-type: none"> <li>・地公体、商工会議所等、行政機関や地域関係者との連携強化による地域経済活性化への貢献</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・佐賀県信用保証協会主催の金融懇談会へ参加し、地域金融・経済に関する情報交換、情報収集に努めました。</li> <li>・独立行政法人中小企業基盤整備機構の「農商工連携型地域中小企業応援ファンド」の枠組みを活用し、地域の産業を支える中小企業者と農林漁業者の連携を支援し、地域経済の活性化を図るため、「さが農商工連携応援ファンド」へ参加しました。（21年2月）</li> </ul>
2．取引先への営業情報やビジネスマッチングの機会提供	<ul style="list-style-type: none"> <li>・提携コンサルティング会社を活用したきょうぎんビジネスクラブにおける企業経営者向けセミナーの継続的な開催</li> <li>・地域の情報やネットワークを活用したビジネスマッチングの機会提供</li> </ul> <p>(注)            B NET：第二地方銀行協会加盟行間の情報交換制度            QF NET：九州沖縄地区第二地方銀行間の情報交換制度            K NET：佐賀共栄銀行ビジネス情報交換制度</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・きょうぎんビジネスクラブにおいて、各種セミナー(2回)、講演会(2回)、懇親会(3回)を開催しました。</li> <li>・当行に取引のない企業様も対象としたオープン参加による「会計啓発セミナー」を開催しました。(20年6月)</li> <li>・きょうぎんビジネスクラブ会員様向けに「経営セミナー」を開催し、参加企業による自社紹介等、ビジネスマッチングの機会の提供に努めました。(20年9月)</li> <li>・佐賀県地域産業支援センターが主宰する佐賀県ベンチャー交流ネットワークと、きょうぎんビジネスクラブとの合同例会を開催し、ビジネスマッチングの機会の提供に努めました。(20年12月)</li> <li>・「B NET」、「QF NET」、「K NET」からの情報を店内LANを通じて営業店よりお客さまへ情報提供を行っています。(左欄(注)参照)</li> </ul>

重点項目	具体的な取組み内容	主な取組み結果
<p>3. 地域の活性化につながる多様なサービスの提供</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・新たな商品性を持つ住宅ローン等の開発による顧客基盤の拡大と地域住民の多様な資金ニーズへの対応</li>   <li>・ATM 網の拡充、並びにサービス内容の改善による利用者利便性向上</li> </ul>	<p>お客様の多様なニーズにお応えするために新商品等のご提供に努めました。</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・低金利の無担保貸付ローン(年利 7.0%)「きょうぎんフリーローン7(セブン)」の取扱いを開始しました。 (20年4月)</li>   <li>・団塊世代で退職金お受取りのお客様向け特別金利定期預金「人生応援団」を取扱いしました。 (20年4月)</li>   <li>・お客様ニーズに対応するため、県内他行に先駆け佐賀市内3ヵ店で医療保険及びがん保険(第三分野の保険商品)の取扱いを新たに開始しました。 (20年4月)</li>   <li>・その他、特別金利定期預金「がばいよか定期」や株主優待定期預金等、各種プレミアム定期預金を取り扱いました。</li> </ul> <p>お客様の利便性向上のために営業拠点の拡充に努めました。</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・鳥栖市弥生が丘地区に「弥生が丘支店」を新規開設しました。 (21年2月)</li>   <li>・住宅ローン等の個人ローンや投資信託・生命保険等の資産運用に関するご相談・お申込み受けのための「きょうぎんプラザ・コンシェルジュ弥生が丘」を弥生が丘支店内に併設し、兵庫支店内の「コンシェルジュ兵庫」とともに、土曜・日曜(祝日等除く)にも専門スタッフがお客様に対応するようにしました。 (21年2月)</li> </ul>