

地域密着型金融の取組み状況

【平成 19 年度】

平成 20 年 7 月

佐賀共栄銀行

地域密着型金融の推進に向けた取組み状況（平成19年度）

・ライフサイクルに応じた取引先企業の支援強化

重点項目	具体的な取組み内容	主な取組み結果								
1. 外部機関との連携による 創業・新事業支援の強化	<ul style="list-style-type: none"> ・佐賀県地域産業支援センター、中小企業金融公庫等との連携・活用による創業・新事業支援の強化 ・外部専門家と連携した最適なスキームの提案や新商品の開発等、多面的な支援の強化 	<ul style="list-style-type: none"> ・佐賀県地域産業支援センターが主催する佐賀県ベンチャー交流ネットワークに参加し、創業・新事業に取組む企業からの情報収集、また佐賀県ベンチャー企業等支援ネットワーク連絡会議において関係機関からの支援計画等の情報交換を行っています。 ・きょうぎんビジネスクラブにおいて、企業間における新事業ビジネスプランのプレゼンテーションを実施、商談が成立しました。 								
2. 経営支援対象先の選定による 経営改善・事業再生支援の強化	<ul style="list-style-type: none"> ・自己査定結果を基準に再生可能性を検討して対象先を選定し、事業改善計画の策定とともに長期的な取引関係により得られた情報をもとに、質の高いコミュニケーションを長期的・継続的に行うことによる経営改善・事業再生支援の強化 ・佐賀県中小企業再生支援協議会等との連携、活用による経営改善支援や事業再生支援の強化 	<ul style="list-style-type: none"> ・当初、経営改善支援取組先として45先を選定し、支援に取組みました。うち、経営改善に積極的な対象先11先を更に選定し、経営改善計画書の策定支援に取組んでいます。 <table border="1" style="margin-left: 20px;"> <thead> <tr> <th>取組項目</th> <th style="background-color: #FFF9C4;">平成19年度実績</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>経営改善支援取組先数</td> <td>45先</td> </tr> <tr> <td>うちランクアップ先数</td> <td>5先</td> </tr> <tr> <td>うち再生計画策定先数</td> <td>15先</td> </tr> </tbody> </table> <ul style="list-style-type: none"> ・佐賀県中小企業再生協議会を中心として、これまで支援を実施した先についての事後モニタリングを定期的実施し、経営改善策の実施状況を確認するとともに、指導を強化しました。また同協議会の担当者や事業再生等について随時意見交換を図っています。 	取組項目	平成19年度実績	経営改善支援取組先数	45先	うちランクアップ先数	5先	うち再生計画策定先数	15先
取組項目	平成19年度実績									
経営改善支援取組先数	45先									
うちランクアップ先数	5先									
うち再生計画策定先数	15先									

重点項目	具体的な取組み内容	主な取組み結果				
<p>3. 外部機関との連携による 事業承継支援の強化</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・後継者難等により事業承継の問題を抱えている先等に対し、地区内または業界内情報の活用による親族以外への承継も含めた支援の強化 ・ファンド主導による事業再生支援の強化 	<ul style="list-style-type: none"> ・19年度中の実績はありませんが、20年度は事業承継セミナーへの行員派遣、事業承継問題を抱えている先の情報収集、中小企業基盤整備機構との連携によるセミナーの開催、問題解決に向けた提案書の提示等、事業承継支援に向け取り組んでまいります。 ・(株)リサ・パートナーズと債務者企業の再建を前提とした協議を行いました。19年度中の成立案件はありませんが、引き続き事業再生を前提とした取組みに努めてまいります。 				
<p>4. 各種支援のための行内及び外部研修を活用した目利き能力の向上を図るための人材育成の強化</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・外部研修等による目利き能力向上に向けた指導の継続で各種支援を図るための人材育成の強化 	<ul style="list-style-type: none"> ・中小企業診断士資格取得の為の受験講座へ行員を派遣しました。 <table border="1" data-bbox="1393 751 1921 791"> <tr> <td>派遣実績</td> <td>9名</td> </tr> </table> ・中小企業大学校へ行員を派遣（通学）しました。 <table border="1" data-bbox="1393 863 1921 903"> <tr> <td>派遣実績</td> <td>2名</td> </tr> </table> <p>平成20年3月末時点での 当行における中小企業診断士は2名です。</p> 	派遣実績	9名	派遣実績	2名
派遣実績	9名					
派遣実績	2名					

地域密着型金融の推進に向けた取組み状況（平成 19 年度）

・事業価値を見極める融資手法をはじめ中小企業に適した資金供給手法の徹底

重点項目	具体的な取組み内容	主な取組み結果				
<p>1 . 不動産担保・個人保証に過度に依存しない融資の徹底</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・スコアリングモデルを活用した融資への取組み ・動産・債権譲渡担保融資の推進による融資への取組み ・シンジケートローンへの取組み 	<ul style="list-style-type: none"> ・スコアリングモデルを活用した事業者ローン「アクティブ」の推進に取組みました。 <table border="1" data-bbox="1391 480 1921 517"> <tr> <td>実績</td> <td>155 件 / 1,265 百万円</td> </tr> </table> ・ABL の手法を活用した融資への取組みに向け検討を行っています。 <small>(注)ABL：企業の事業に基づく資産価値を見極めて行う貸出。主に企業が不動産以外の動産・債権など、流動性の高い資産を担保として行う借り入れです。</small> ・シンジケートローンへの取組み <table border="1" data-bbox="1391 826 1921 863"> <tr> <td>実績</td> <td>1 件 / 195 百万円</td> </tr> </table> 	実績	155 件 / 1,265 百万円	実績	1 件 / 195 百万円
実績	155 件 / 1,265 百万円					
実績	1 件 / 195 百万円					
<p>2 . 相手先となる中小企業に適した資金供給手法の徹底</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・当行保証付私募債への積極的な取組み 	<ul style="list-style-type: none"> ・多様化する資金ニーズに対応するため 19 年 10 月より銀行保証付私募債の取扱いを実施しました。 <table border="1" data-bbox="1391 1018 1921 1054"> <tr> <td>実績</td> <td>1 件 / 70 百万円</td> </tr> </table> 	実績	1 件 / 70 百万円		
実績	1 件 / 70 百万円					
<p>3 . 行内及び外部研修を活用した目利き能力の向上を図るための人材育成強化</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・外部研修等による目利き能力向上に向けた指導の継続で、不動産・個人保証に過度に依存しない融資や中小企業に適した資金供給手法の提案を図るための人材育成の強化 	<ul style="list-style-type: none"> ・第二地方銀行協会主催の「経営支援能力強化研修」(2 回)、「目利き能力強化研修」(2 回)へ行員を派遣しました。 <table border="1" data-bbox="1391 1273 1921 1310"> <tr> <td>派遣実績</td> <td>4 回 / 4 名</td> </tr> </table> 	派遣実績	4 回 / 4 名		
派遣実績	4 回 / 4 名					

地域密着型金融の推進に向けた取組み状況（平成 19 年度）

・地域の情報集積を活用した持続可能な地域経済への貢献

重点項目	具体的な取組み内容	主な取組み結果
<p>1 . 地域経済への貢献</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・地公体、商工会議所等、行政機関や地域関係者との連携強化による地域経済活性化への貢献 	<ul style="list-style-type: none"> ・佐賀県信用保証協会主催の金融懇談会へ参加し、地域金融・経済に関する情報交換、情報収集に努めました。 ・佐賀県地域金融円滑化会議へ参加し、地域経済活性化のための情報交換、情報収集に努めました。
<p>2 . 取引先への営業情報や ビジネスマッチングの機会提供</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・提携コンサルティング会社を活用したきょうぎんビジネスクラブにおける企業経営者向けセミナーの継続的な開催 ・地域の情報やネットワークを活用したビジネスマッチングの機会提供 	<ul style="list-style-type: none"> ・きょうぎんビジネスクラブにおいて、各種セミナー(3回)、講演会(1回)、懇親会(1回)を実施しました。 ・当行に取引のない企業も対象としたセミナーを実施しました。 「伸びる企業の条件とは」(県内 3 カ所で開催) 「財務力パワーアップ講座」(県内 2 カ所で開催) ・優良企業視察としてトヨタ自動車九州(株)の工場見学を実施しました。 ・「B NET」、「QF NET」、「K NET」からの情報を店内 LAN を通じて営業店より顧客へ情報提供を行っています。 <p>(注) B NET : 第二地方銀行協会加盟行間による情報交換制度 QF NET : 九州・沖縄地区第二地方銀行間による情報交換制度 K NET : 佐賀共栄銀行ビジネス情報交換制度</p>

重点項目	具体的な取組み内容	主な取組み結果
<p>3. 地域の活性化につながる多様なサービスの提供</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・「お客様満足アンケート」の実施と実施結果を反映した各種施策並びに各種サービスの提供 ・新たな商品性を持つ住宅ローン等の開発による顧客基盤の拡大と地域住民の多様な資金ニーズへの対応 ・ATM 網の拡充、並びにサービス内容の改善による利用者利便性向上 	<p>お客さまからのご要望が多かった ATM 手数料の見直しを行いました・</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ ATM 入金手数料の無料化を実施しました。 (19 年 9 月) ・ ゆうちょ銀行・郵便局 ATM 利用手数料の一部無料化及び引下げを実施しました。 (20 年 1 月) <p>お客さまの多様なニーズにお応えするために新商品等のご提供に努めました。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 固定変動金利選択型(特約期間 10 年)の優遇金利住宅ローンと特約期間終了後の基準金利優遇住宅ローンの取扱いを開始しました。 (19 年 4 月) ・ 「オール電化住宅ローン」の取扱いを開始しました。 (19 年 10 月) ・ その他、19 年度中には団塊世代で退職金お受取りのお客さま向け年利 2%の特別金利定期預金やジャンボ宝くじ付定期預金、ギフトカード付定期預金、株主優待定期預金等の各種プレミアム付定期預金を取扱いしました。 <p>お客さまの利便性向上のために ATM 網や営業拠点の拡充に努めました。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 佐賀市の「街づくり基点施設」であるエスプラッツに共同 ATM を新設しました。 (19 年 8 月) ・ 西九州大学(神崎市)に ATM を新設しました。 (19 年 11 月) ・ 住宅ローン等、個人ローンに関するご相談・お申込み受けのための「きょうぎんローンプラザ」を兵庫支店内に新設し、土曜・日曜(祝日等除く)にも専門スタッフが対応するようにしました。 (19 年 12 月)